

SBI FinTech Solutions



TABLE OF CONTENTS

01 Business Overview

Market Summary

결제서비스 사업

백오피스SaaS 사업

국제송금 사업

02 FY2022 1H Overview

Financial Highlight

사업부문별 비교

주요 자회사 매출 추이

03 Appendix

지배구조

회사 개요 및 연혁

SBI그룹

주주환원방침

요약 연결손익계산서

요약 연결재무상태표

Disclaimer

- 본 자료에 게재된 사항은 투자의 권유를 목적으로 하는 것이 아니며, 투자자의 이해를 높이고 투자 판단에 참고가 되는 다양한 정보를 제공할 목적으로 작성되었습니다.
- 당사는 본 자료에 포함된 정보의 완전성 및 사업전략 등 장래에 관련된 부분에 대해서는 보증하지 않습니다.
- 본 자료의 내용은 예고 없이 변경 또는 폐지될 수 있으므로 미리 양해 부탁드립니다.
- 본 자료의 재무수치는 외부감사인의 감사를 받지 아니한 자료로 투자자의 편의를 위해 작성되었으며, 향후 외부감사인의 감사 과정에서 변경될 수 있습니다.
- 본 자료의 IFRS 재무수치는 표시 단위 미만을 절사하여 표시하고 있습니다.
- FY2021 4Q 종속회사 매각으로 IFRS 5호(매각예정비유동자산과 중단영업)를 적용하여 FY2021 4Q 이전의 과거 수치를 소급 적용하였습니다.

Business Overview

Market Summary

결제서비스 사업

백오피스SaaS 사업

국제송금 사업

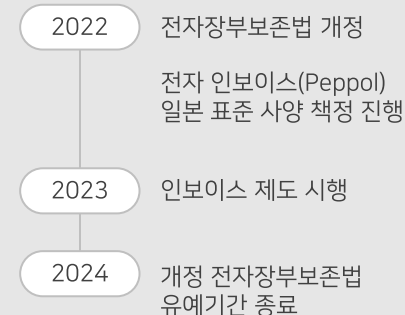


Market Summary

일본 중소기업의 당면 과제는 아날로그 업무 환경의 디지털 전환(DX)입니다.

- 일본은 코로나19를 계기로 아날로그에서 디지털 전환에 본격적으로 착수하고 2021년 '디지털청' 신설
- 비대면 업무환경이 일반화되면서 업무 효율화, 업무 디지털화, 데이터 활용, 시장 모니터링을 위해 디지털 전환이 필수과제로 등장
- 일본 중소기업 190만 중 약 80%는 청구업무를 아날로그 방식으로 처리 중
- 2023년 인보이스 제도, 2024년 전자장부보존법 전격 시행에 따라 '페이퍼리스(paperless)'를 위한 백오피스SaaS(Software as a service) 도입은 향후 일본 중소기업의 최우선 과제

일본 정부의 중소기업 대상 DX 추진 정책



개정 전자장부보존법

대상기업: 사업 규모에 관계없이 모든 기업·개인사업자

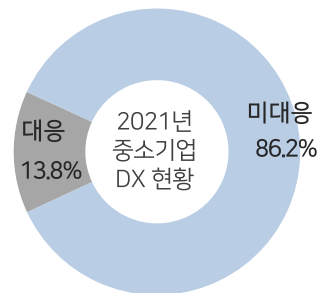
- EDI, 메일 등 전자적 방법으로 주문서, 청구서, 영수증 등의 거래정보를 수취하는 경우 일정의 요건 갖춰 전자보존하도록 의무화하는 법률
- 국가 지정의 일정 요건에 대응하는 시스템을 도입하여 이용 가능

인보이스 제도

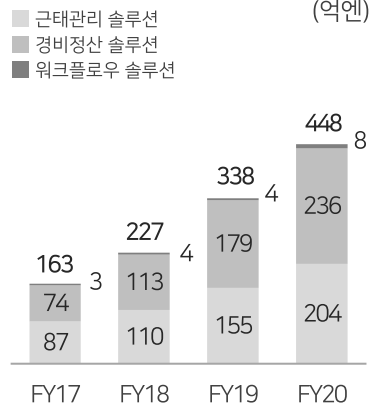
대상기업: 소비세의 과세 사업자

- 경감세율 적용에 따라 청구서 발행자가 적격 요건을 갖추도록 하는 소비세 관련 제도
- 과세사업자는 세무서에 적격청구서 발급사업자로 등록하여 사업자 번호를 교부 받아야 하며, 등록을 마친 사업자가 법 요건을 충족하여 발급한 적격청구서에 한해 매입세액 공제가 가능

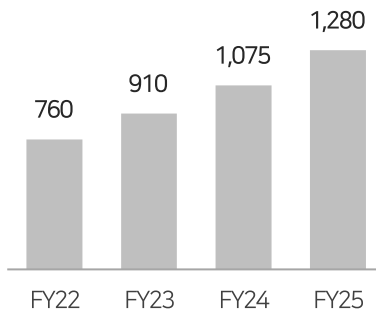
일본 중소기업의 DX 현황



클라우드 ERP 솔루션 시장규모 (억엔)



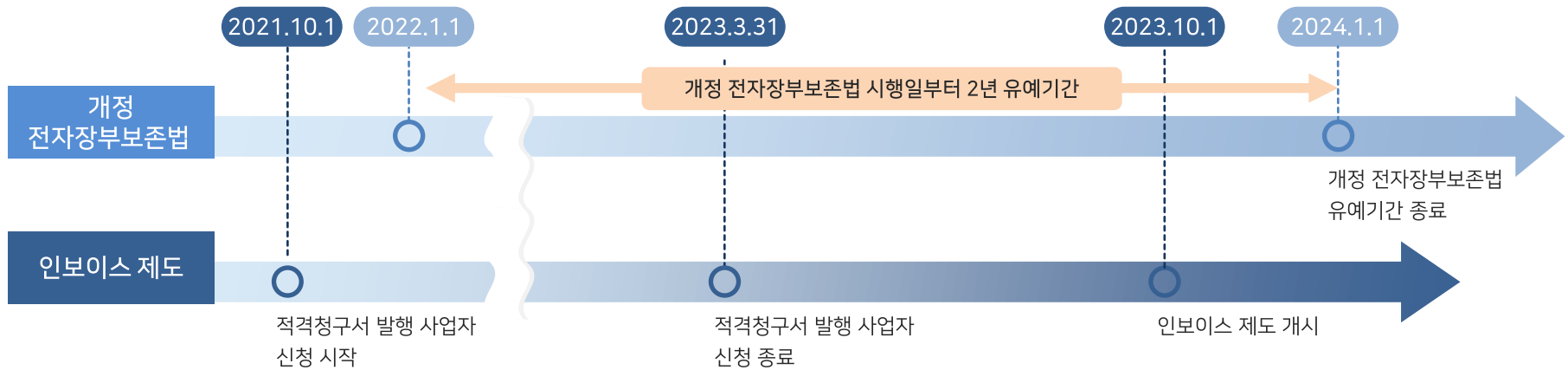
클라우드 ERP 솔루션 수요예측 (억엔)



자료: 빅경제연구소

Market Summary

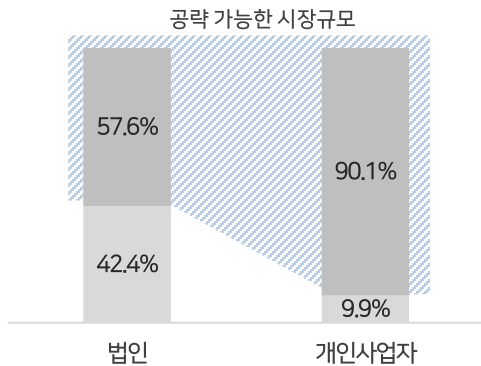
향후 1년 일본에서는 디지털 전환(DX)을 위한 본격적인 법과 정책이 시행될 예정입니다.



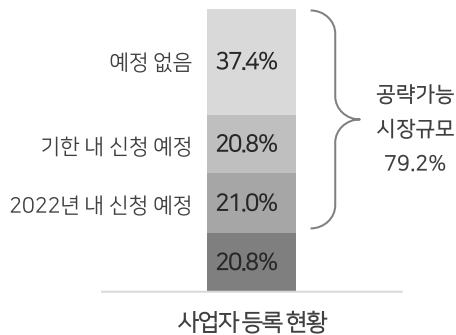
인보이스 시장규모

■ 등록 ■ 미등록

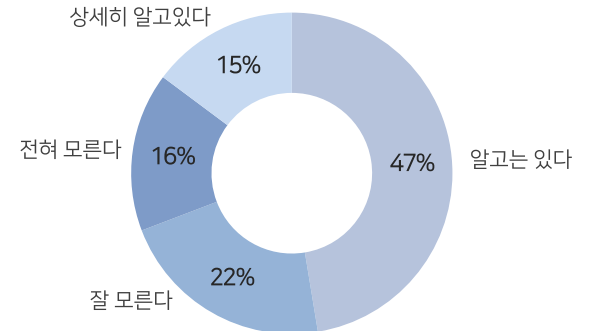
전체 약 300만사 과세사업자 중 1/3 정도만 등록 완료



적격청구서 발행사업자 등록신청 현황



일본 국내 인보이스 제도 인지도



Market Summary

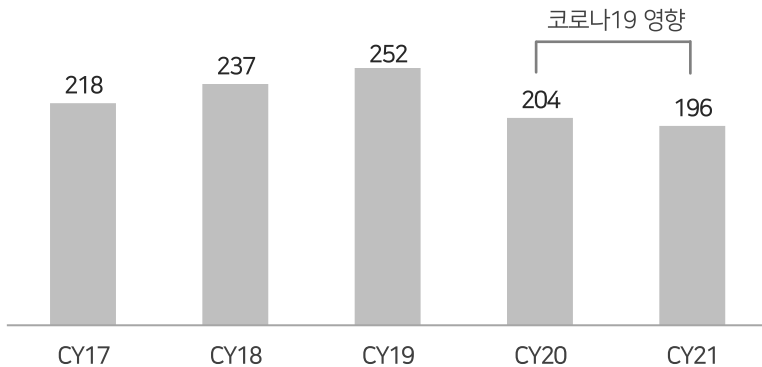
한국의 진전된 FinTech와 견조한 시장규모는 국제송금 시장의 기회 요인입니다.

- 세계은행(World Bank)에 따르면, 전 세계 개인 국제송금 규모는 약 6,462억 달러(2020년 기준)로 추정되며, 시장규모는 매년 4.5%씩 증가할 것으로 예상
- 한국 내 체류외국인수는 2019년 역대 최고치 252만명을 돌파하는 등 꾸준한 증가 추세를 보였으나, 코로나19 영향으로 200만명 전후로 감소한 상태. 향후 국가 간 이동이 다시 활발해지면서 외국인 노동자와 유학생 등 국제송금 잠재수요자의 입국자가 증가될 전망
- 2017년 외국환거래법 개정으로 소액해외송금업이 신설됨에 따라 FinTech 업체도 국제송금이 가능하게 되었고, 추가적으로 국제송금 관련 규제가 완화되는 추세
- FinTech를 활용한 국제송금서비스는 소액송금을 여러 건 묶어 보내는 Pooling 방식, 해외 제휴은행에 미리 자금을 유치해두는 Prefunding 방식 등을 활용해 수수료와 시간을 절감하여 기존 은행권의 국제은행간통신협회(SWIFT) 경유 송금방식의 패러다임을 전환

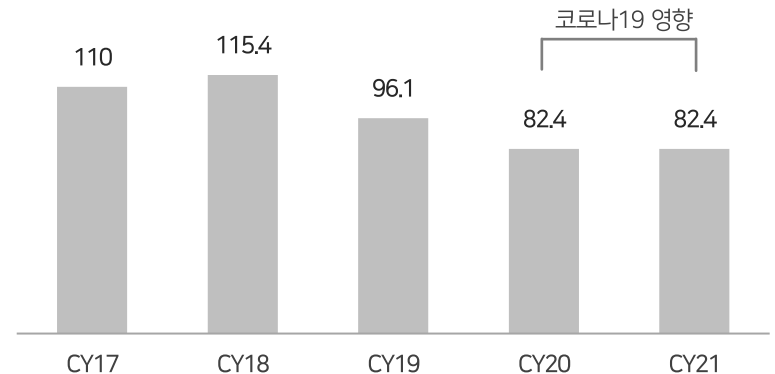
한국 FinTech 국제송금 시장

- 2017.07 외국환거래법 개정으로 FinTech 업체도 국제송금업이 가능하게 하는 소액해외송금업 신설
1인당 연간 송금한도 USD 20,000
- 2018.01 SBI Cosmoney 소액해외송금업 등록
- 2019.01 1인당 연간 송금한도 USD 30,000로 개정
- 2019.10 1인당 연간 송금한도 USD 50,000로 개정
- 2022.09 소액해외송금업 등록업체 총 28개사

한국 내 체류외국인수 (만명)



한국 내 개인 국제송금액 (억달러)



자료: 한국은행



일본과 한국에서 최적의 FinTech 서비스를 제공하는
「종합 FinTech 솔루션 기업」입니다.

결제서비스 사업

EC사업자에게 다양한 결제 및
파이낸셜 솔루션 서비스를
원스톱으로 제공

결제대행 서비스 | 파이낸셜 솔루션 서비스



ZEUS | AXES Payment | SBI Fintech Solutions

백오피스SaaS 사업

청구서 발행 및 경비정산 등
다양한 클라우드 기반
백오피스 솔루션을 제공

백오피스 지원 서비스



SBI비즈니스솔루션즈

국제송금 사업

다양한 결제 네트워크를 통한
국제송금 서비스를 제공

국제송금 서비스



SBI코스머니

결제서비스 사업

ZEUS



온라인 및 오프라인 단말기·POS 등 다양한 결제대행 서비스 제공

AXES Payment



온라인 결제대행 서비스 제공

SBI FinTech Solutions

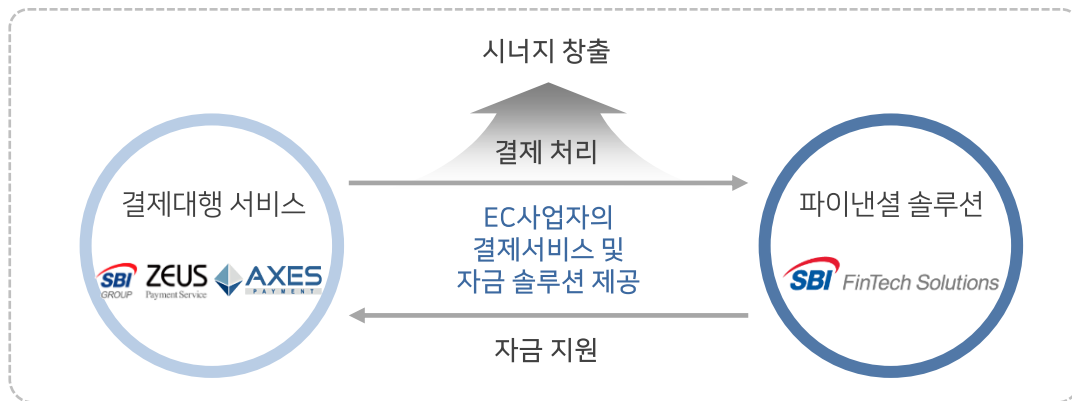


중소기업 및 스톨비즈니스의 다양한 자금수요에 맞춘 파이낸셜 솔루션 제공

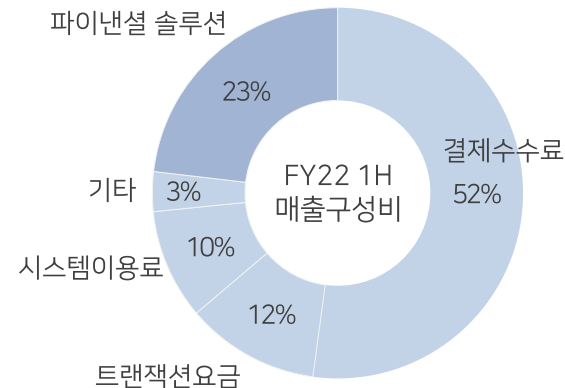


결제서비스 사업의 비즈니스 모델은 결제대행 서비스와 파이낸셜 솔루션 서비스 간 시너지를 창출합니다.

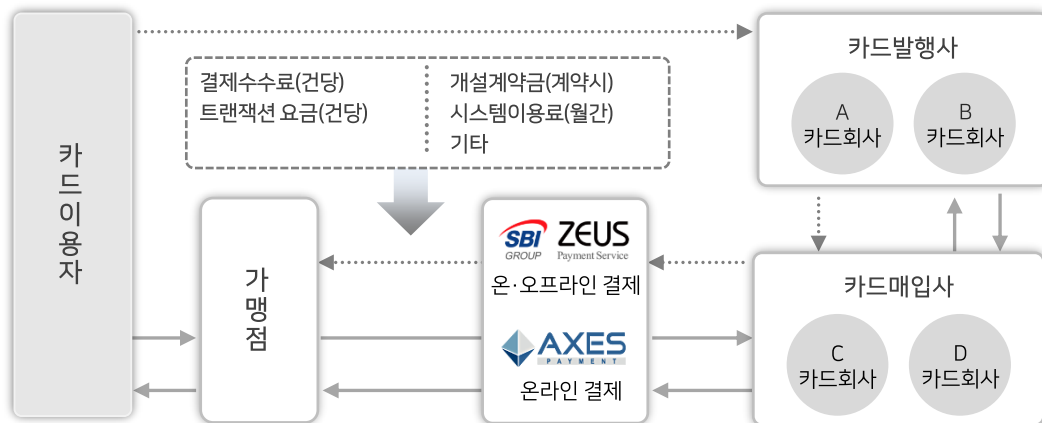
비즈니스 구조



매출구성



→ Transaction Data Flow Money Flow



구분	정의
결제대행 서비스	
결제수수료	결제금액당 일정 비율로 수취하는 수수료
트랜잭션요금	결제데이터 1건당 발생하는 처리수수료
시스템이용료	결제시스템, 매출관리시스템, 고객지원에 대한 월이용료
기타	개설계약금 및 대리점보수, 단말기 수수료 등
파이낸셜 솔루션 서비스	
매입수수료	채권 매입 수수료

다양한 결제 솔루션 라인업은 온라인/오프라인 고객 확보의 필수 경쟁력입니다.

신용카드 결제



국제카드 브랜드 및 다양한 카드사에 대응

편의점 결제



전국 43,000개 이상 주요 편의점에서 24시간 대응

계좌이체 결제



전국 34,800개 이상 금융기관에 대응

전자머니 결제



소액결제 특화 서비스 라쿠텐 Edy, Chocom e머니 대응

캐리어 결제



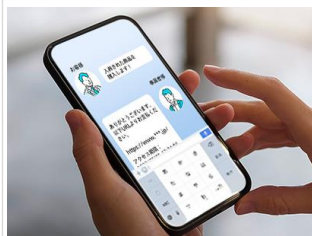
구매대금을 핸드폰 요금에 합산 결제

Pay-Easy 결제



ATM/모바일뱅킹으로 24시간 365일 간편결제

메일 결제



결제URL을 이용자 메일 등으로 전달하여 결제

단말기 결제



점포 내 고정형 외 이동식, 스마트폰, 태블릿 대응으로 이용환경 다양화에 대응

후불 결제



상품 수령 후 편의점·은행·우체국 등에서 결제

Small EC 타겟 특화 결제 플랫폼 신규 런칭하여 시장 경쟁력을 대폭 개선합니다.

- 개인사업자용 결제 브랜드 Pochi PAY 런칭, 심플한 요금 구성으로 Small EC 마켓 점유율 확대 전략
- 전문직 업종 대상 결제서비스 '사업PAY' / B2B 전용 결제서비스 'Biz크레카' / 온라인클래스 전용 결제서비스 '레슨PAY' 등 다양한 업종 특화 결제 상품 출시

개인사업자용 결제 플랫폼

간단하고 심플한 구조로 온라인 사업 초보자 위한 결제 플랫폼
가입신청 디지털화로 도입기간 대폭 축소

Pochi PAY



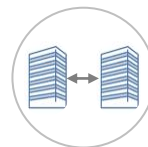
결제 URL 발행
LINE / Zoom / DM / SMS
결제용 URL 발행

전용 매출 관리 화면
전용 관리 화면으로
결제 상황 관리

업종 특화 결제 플랫폼

쇼핑몰 구축 없이도

웹사이트만 있으면 도입 가능한 결제서비스



Biz크레카

Biz크레카

B2B 전용
신용카드 결제서비스



사업PAY

士業PAY

법무사, 노무사 등 전문직 대상
신용카드 결제서비스



학회PAY

学会PAY

학회·연구실·세미나용
신용카드 결제서비스



레슨PAY

レッスンPAY

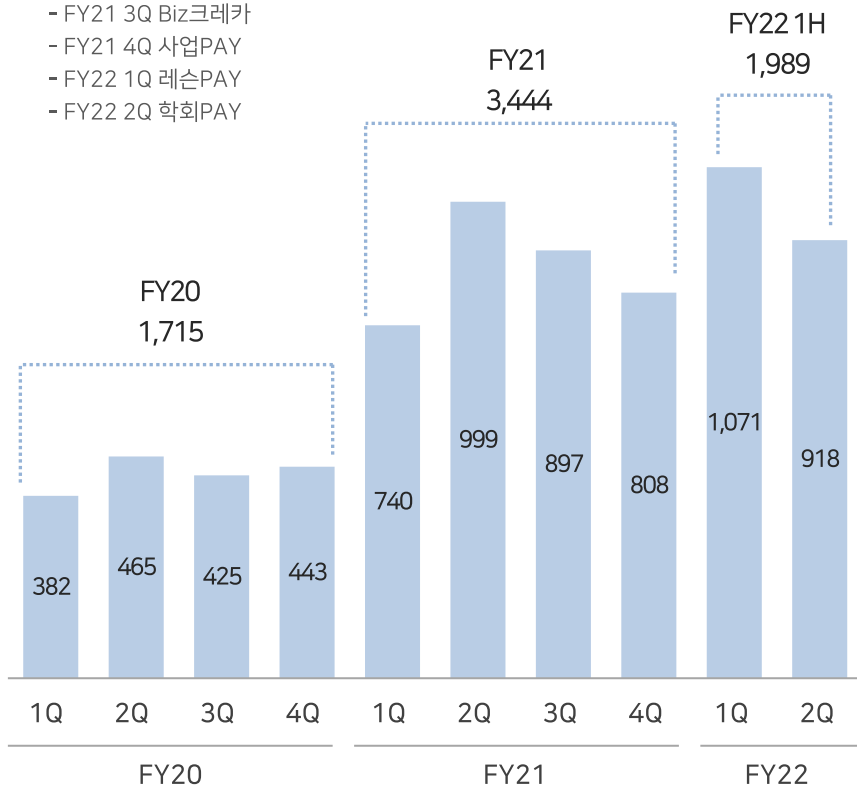
온라인클래스 전용
신용카드 결제서비스

신규 서비스 출시 이후 FY22 결제가맹점 획득 가속화 추세는 시차를 두고 향후 실적을 견인할 전망입니다.

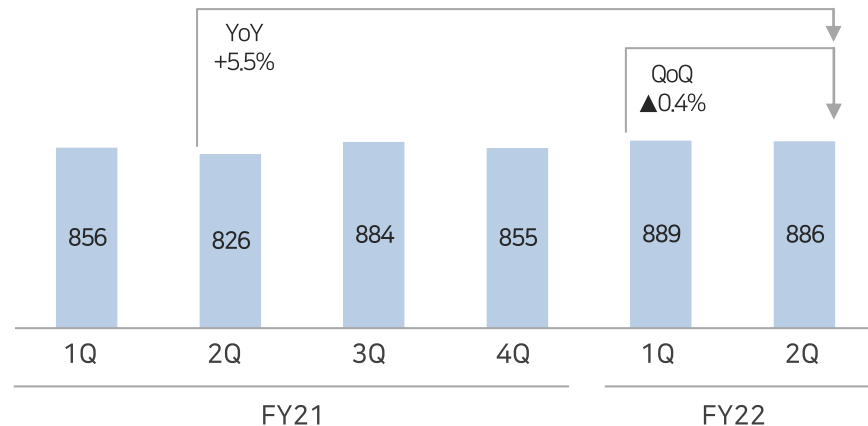
- 결제 관련 신규 서비스 출시 이후 FY22 1H 신규사이트 획득수는 FY20 1H 대비 97.4% 증가

결제가맹점 신규사이트 획득수 (건)

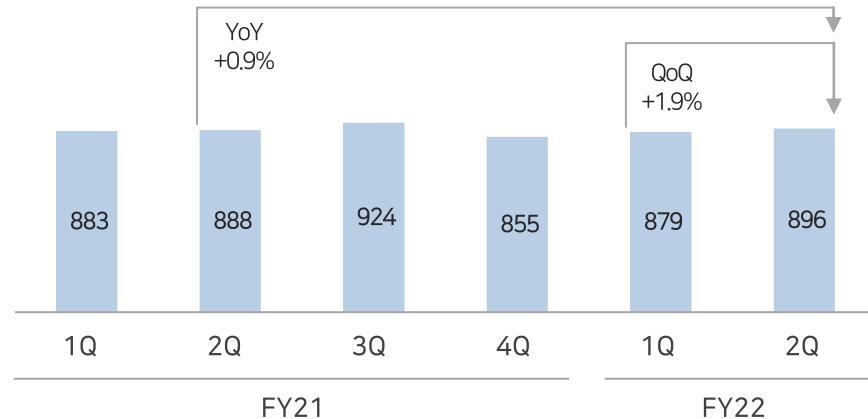
- 신규 서비스 런칭
 - FY20 3Q Pochi Pay
 - FY21 3Q Biz크레카
 - FY21 4Q 사업PAY
 - FY22 1Q 레슨PAY
 - FY22 2Q 학회PAY



결제취급액 (억엔)



결제처리건수 (만건)



※ 상기 데이터는 ZEUS, AXES Payment의 KPI를 통합한 수치입니다.

SME의 자금조달 수요를 해결하는 Factoring 서비스로 차별화된 파이낸셜 솔루션을 제공합니다.

- 확정채권 및 장래채권 등 매출채권을 매입하여 미리 현금을 할인하여 지급하고 채권 만기일에 대금을 회수하는 매출채권 Factoring 서비스
- SBI의 자금조달력과 FinTech를 활용한 심사모델 이용하여 대출에 어려움을 겪는 SME 등 다양한 기업의 자금수요에 최적 솔루션을 제공

비즈니스 구조



Point

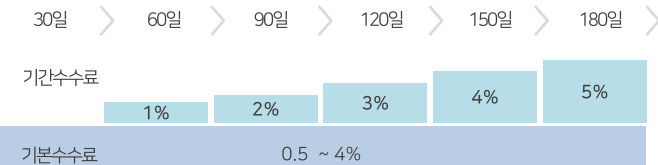
높은 신뢰성

- SBI그룹 시너지를 활용하여 금융상품의 신뢰성 확보
- 2자간 Factoring으로 거래처 승인 및 양도통지가 불필요

간편한 절차

- 온라인을 통한 비대면 신청 가능
- 신청 후 최단 2영업일 내 자금화 가능

수수료 예시



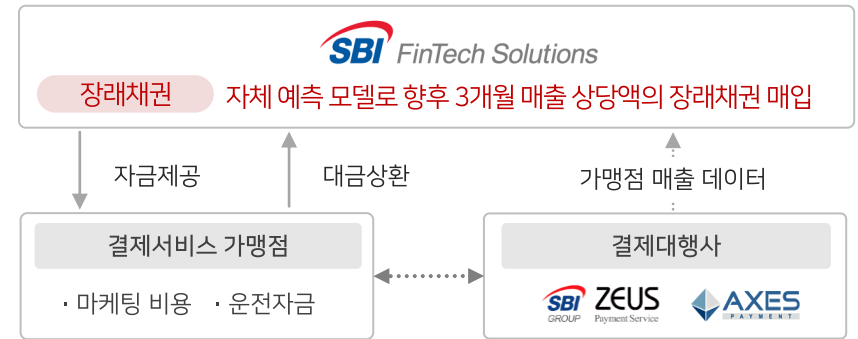
FinTech를 이용한 심사 모델로 다양한 고객의 자금수요에 대응합니다.

- 사례 1) 조제약국 대상으로 진료보수채권과 카드매출채권을 이용한 자금지원서비스 전개로 안정적인 채권 포트폴리오 구축
- 사례 2) 운전자금이 필요한 전자상거래 사업자의 장래채권 예측 매입서비스 제공
- 사례 3) 생산자금이 필요한 고향납세 지역사업자 대상 조기지급서비스

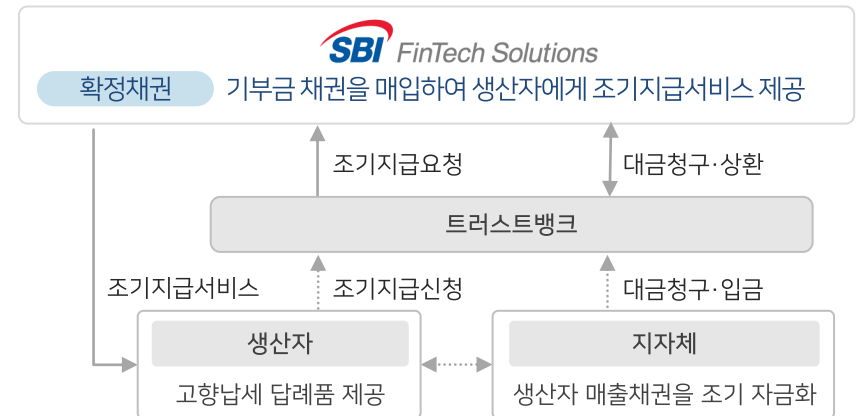
주요사례 1) 의료기관 대상 자금지원서비스



주요사례 2) 전자상거래 사업자 대상 자금지원서비스



주요사례 3) 고향납세 지역사업자 대상 조기지급서비스



의료비 시장규모 (2020년도 기준)

병원 의료비 42.2조엔

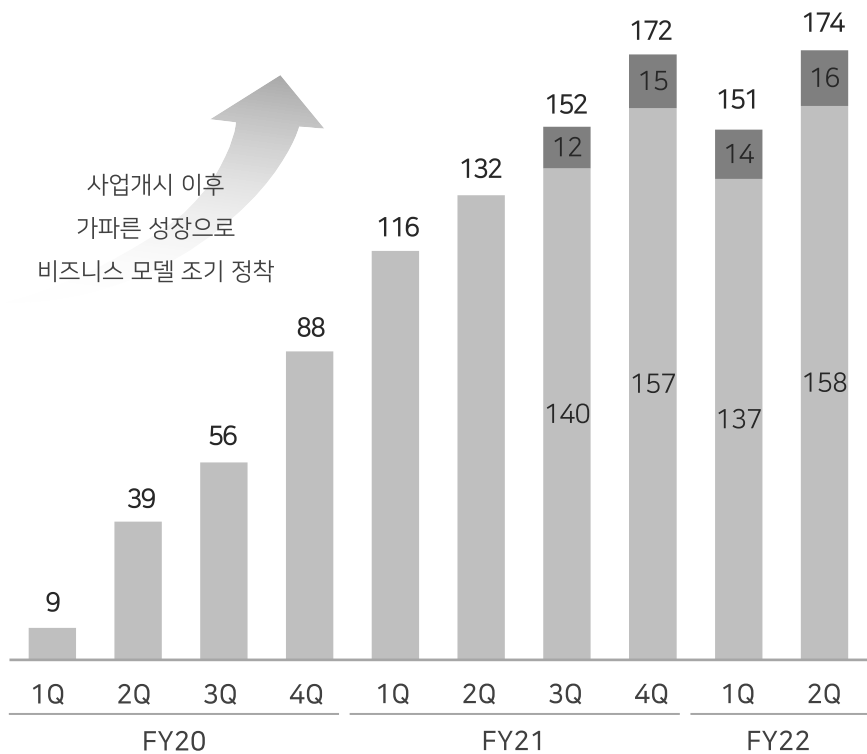
약국 조제의료비 7.5조엔

FY22 1H 매출채권 취급 평잔 168억엔 기록하며 안정적인 수익 구조가 구축되었습니다.

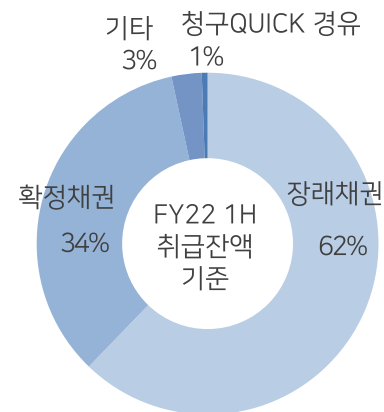
- 「자금조달력」+ 「FinTech 심사모델」+ 「안정적 채권 포트폴리오」로 비즈니스 모델 조기 정착
- FY22 1Q 대형 안건 상환기한 도래로 일시적 채권잔액 변동이 발생하였으나, 2Q 대기수요로 인한 리커버리 달성

매출채권 취급잔액 추이 (억엔)

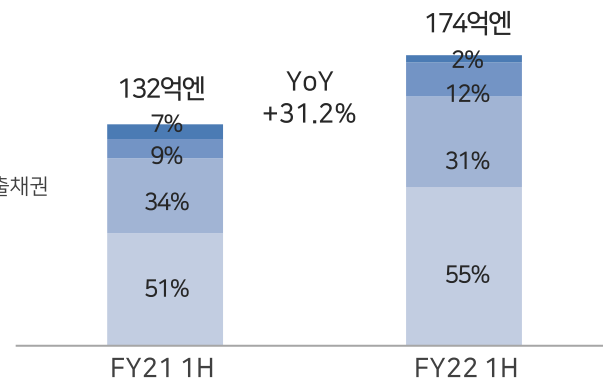
■ 매출채권 취급잔액 ■ 채권유동화



매출채권 구성비



■ 진료보수채권
■ 대리점보수채권
■ 온라인쇼핑몰 관련 매출채권
■ 기타



백오피스SaaS 사업

SBI Business Solutions

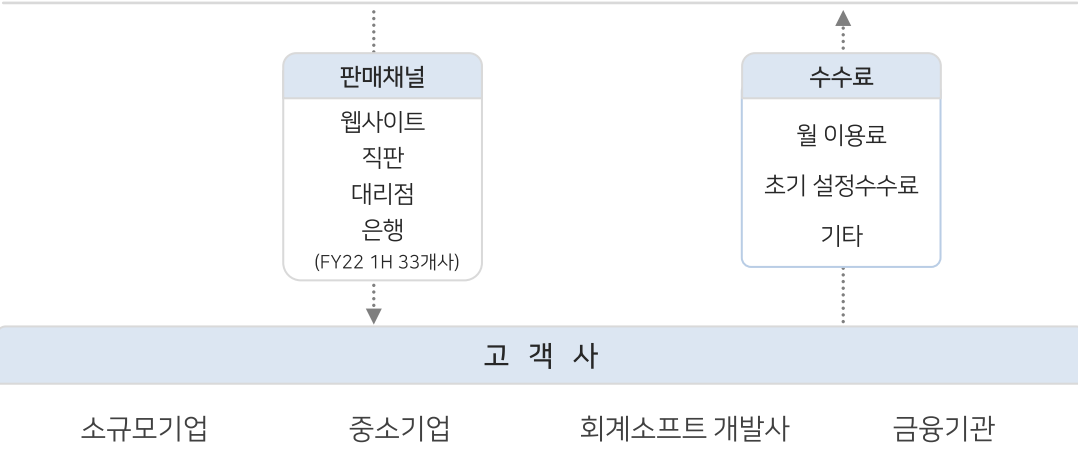


자금관리 플랫폼 · 경비정산 · 워크플로우 · 근태관리 등
클라우드형 백오피스 지원 서비스 제공

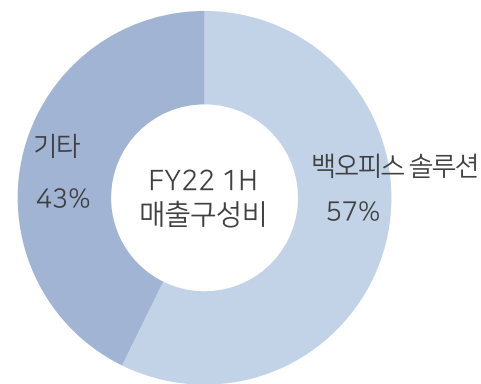


백오피스SaaS 사업은 SME의 디지털 전환(DX)을 위한 최적의 백오피스 솔루션을 제공합니다.

비즈니스 구조



매출구성



구분	정의
백오피스 솔루션	기업용 백오피스 클라우드 서비스
기타 서비스	
회계서비스	경리아웃소싱 & 컨설팅
웹콘텐츠	비즈니스 템플릿 조성금·보조금 검색·상담 지원 서비스
마이넘버관리	온라인 본인 확인 서비스

SME의 다양한 백오피스 업무를 커버하는 SaaS 라인업을 구비하고 있습니다.

경비BANK



경비신청 및 승인, 송금, 회계데이터 작성까지
원스톱 지원하여 회계 프로세스를 간소하는
클라우드 경비정산 시스템

청구QUICK



청구서 작성부터 발행, 입금확인,
전표처리까지 가능한
클라우드 자금관리 플랫폼

승인TIME



언제 어디서든
품의 및 날인신청 · 승인할 수 있는
클라우드 워크플로우 시스템

근태RECO



출퇴근 기록 및 휴가 등
인사·근태 업무 관리가 가능한
클라우드 근태관리 시스템

SBI-BS Cloud



OBC Bugyo 시리즈 제품을
웹으로 사용할 수 있는
클라우드 서비스

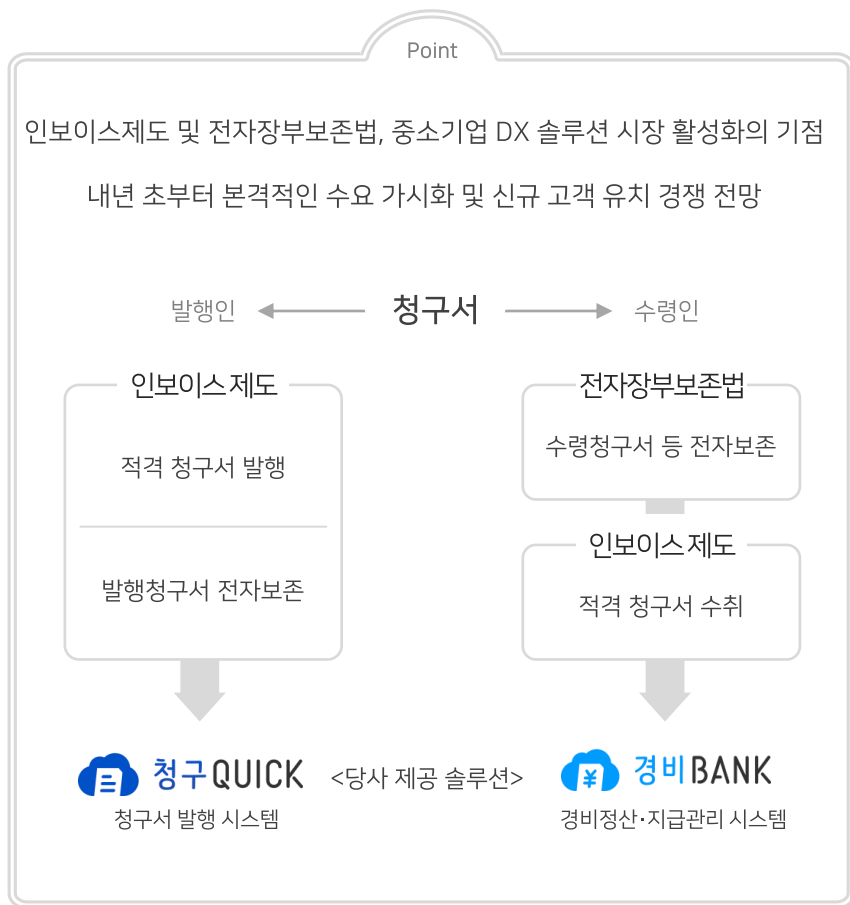
Business Pay Control



법인카드를 1장 단위로
실시간 제어 및 관리할 수 있는
클라우드 서비스

FY22 신규 출시한「청구QUICK」은 190만 SME의 과제를 해결하는 자금관리 플랫폼입니다.

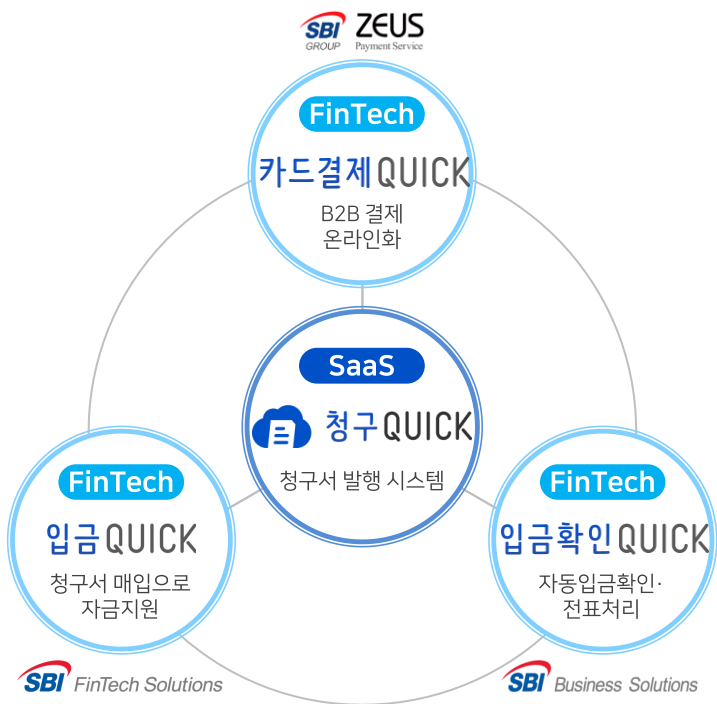
- 일본, 청구서를 우편/FAX 등 아날로그 방식으로 처리하는 중소기업의 비율이 90%에 육박하여 디지털 전환 시 폭발적인 성장이 예상되는 전자청구서 시장
- 2023년 인보이스제도 시행, 2024년 전자장부보존법 본격 시행으로 구조적인 시장 변화 전망



그룹 시너지를 통해 타사와 차별화되는 「SaaS + FinTech」 솔루션으로 서비스 경쟁력을 확보하였습니다.

- 청구서 매입 기능과 청구서 카드결제 기능은 SBI FinTech Solutions 그룹의 시너지를 활용한 서비스로 신규 고객 유입의 트리거 역할
- 전자청구서 발행은 물론 MoneyLook에 의한 자동입금확인, 청구서 카드결제, 청구서 매입에 의한 자금조달까지 커버해 독자적인 제품 포지션을 확립

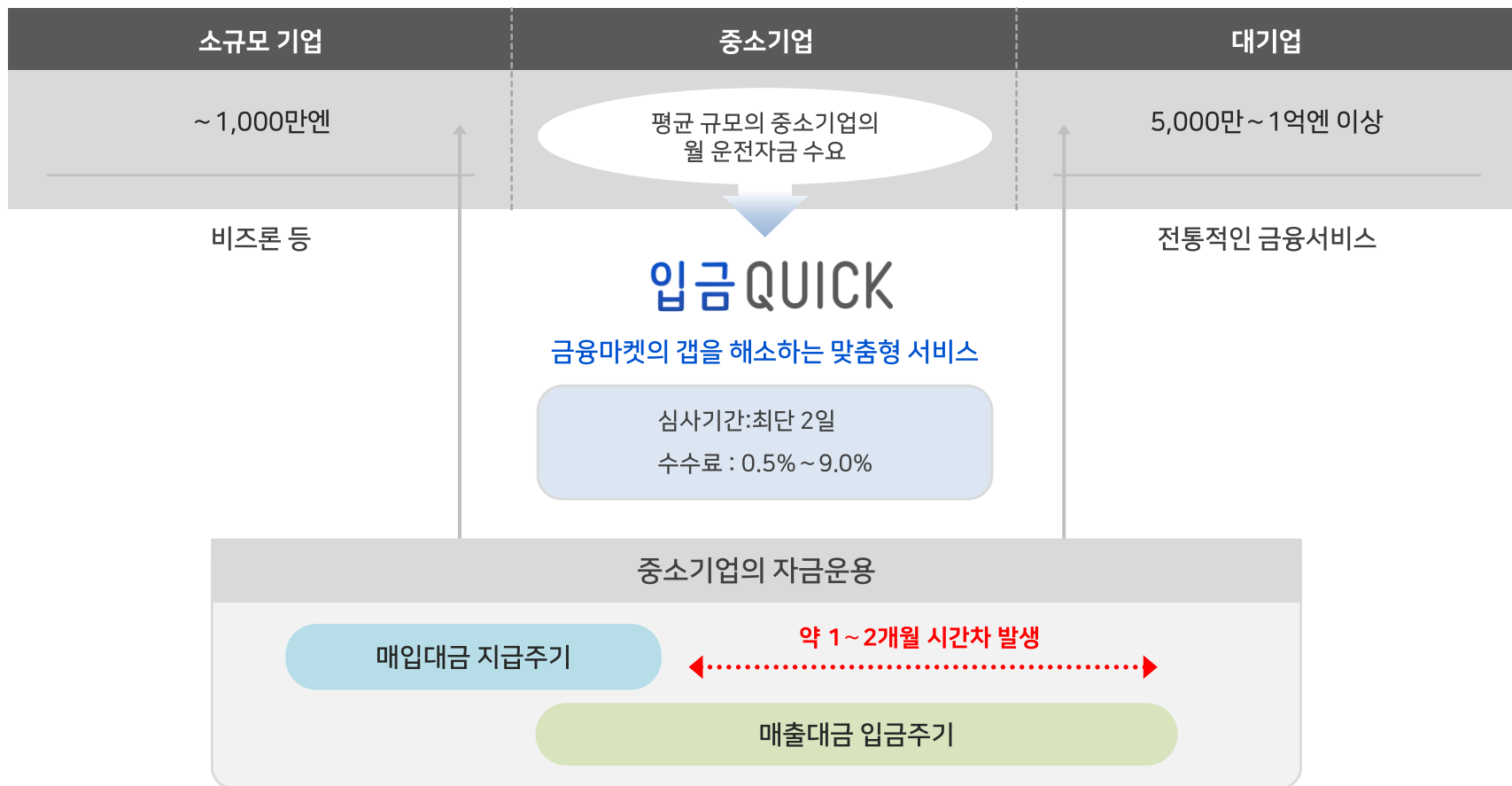
청구 QUICK SaaS만 제공하는 타사와 차별화하여
 SaaS & FinTech 그룹 시너지를 융합한 제품력으로 승부



	청구 QUICK	A사
청구서 작성	○ SaaS	○
청구서 발행	○ SaaS	○
청구서 매입	○ FinTech	×
B2B카드결제	○ FinTech	×
은행API	○ FinTech	×
자동입금확인	○ FinTech	×
자동전표처리	○ SaaS	×

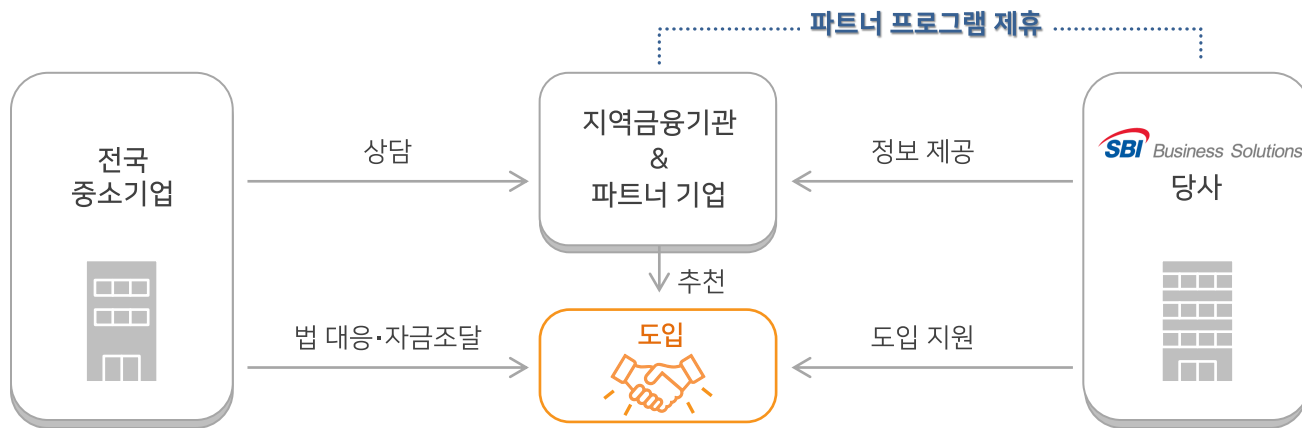
'입금QUICK'은 중소기업의 운전자금 수요를 해결하는 「청구QUICK」의 핵심 FinTech서비스입니다.

- 일본의 전통적인 금융서비스 시장은 금액/비용/빈도/스피드 등의 이유로 중소기업 자금 수요에 대응하기 어려운 상태
- 일본 중소기업의 단기 운전자금 수요를 「청구QUICK」 내에서 발행한 청구서를 체크하여 매입하는 온라인 팩토링 서비스로 대응



지역금융기관 및 세무 컨설팅사 등의 파트너 기업을 통한 판매채널을 활용하여 일본 전역의 고객을 커버합니다.

- SBI그룹 지방창생 사업의 지역금융기관과 제휴하여 그룹 시너지 극대화
- 시행법 대책이나 자금조달 수요가 있는 지역사업자를 대상으로 일본 전국 중소기업에 핀테크 모델로 '새로운 자금관리 플랫폼' 제공



제휴 지역금융기관

파트너 기업



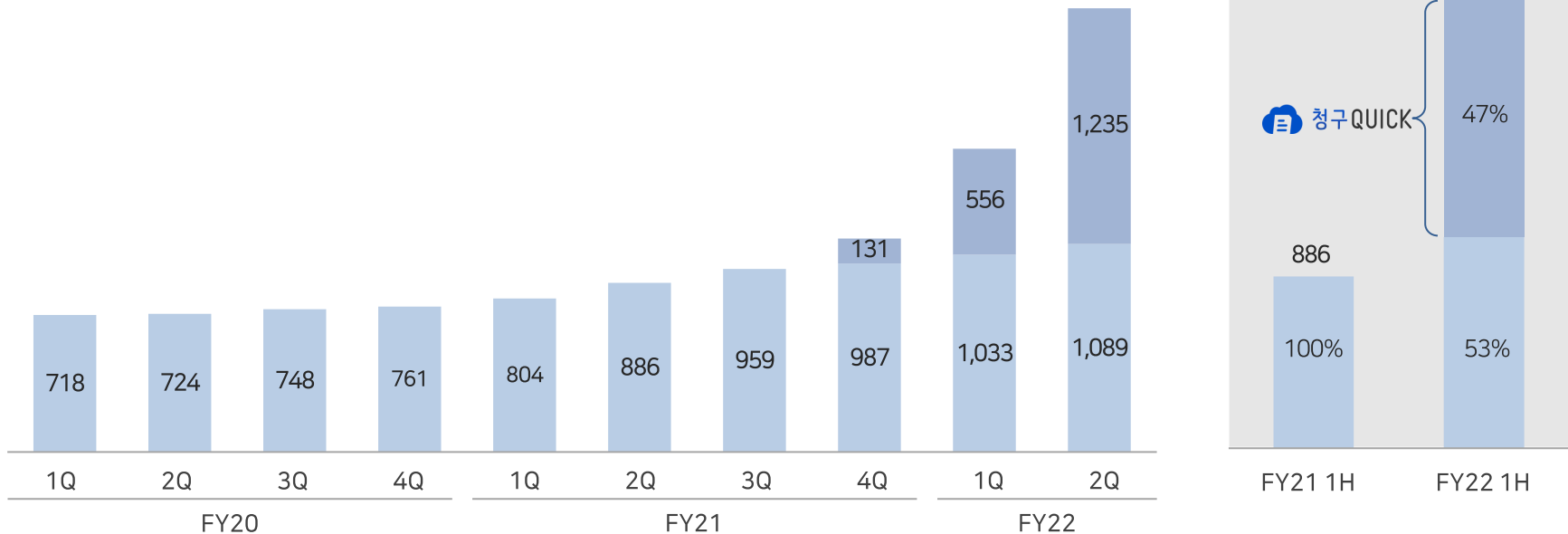
「청구QUICK」신규 런칭 이래 백오피스 솔루션 신규고객수의 급증세가 유지되고 있습니다.

- 2022년 3월말 「청구QUICK」 런칭 이후 FY22 1H 기준 백오피스 솔루션 고객사수 2,324사, 그 중 「청구QUICK」 고객사수 1,235사
- FY22 1H 기준 「청구QUICK」 유료 전환 고객사수는 222사, 2022년 6월말 청구서 매입서비스 '입금QUICK' 기능 추가 이후 유료 전환 고객사 증가 가속화
- FY22 2Q말 기준 「청구QUICK」 고객사 중 FinTech 기능 이용 비율은 약 48%, 그룹 시너지 및 서비스 차별화 부각

백오피스 솔루션 누적 법인고객수 (사)

■ 백오피스 솔루션 ■ 청구QUICK

- 청구QUICK - 2022년 3월말 「청구QUICK」 신규 출시
- 입금QUICK - 2022년 6월말 청구서 매입서비스 '입금QUICK' 기능 신규 출시

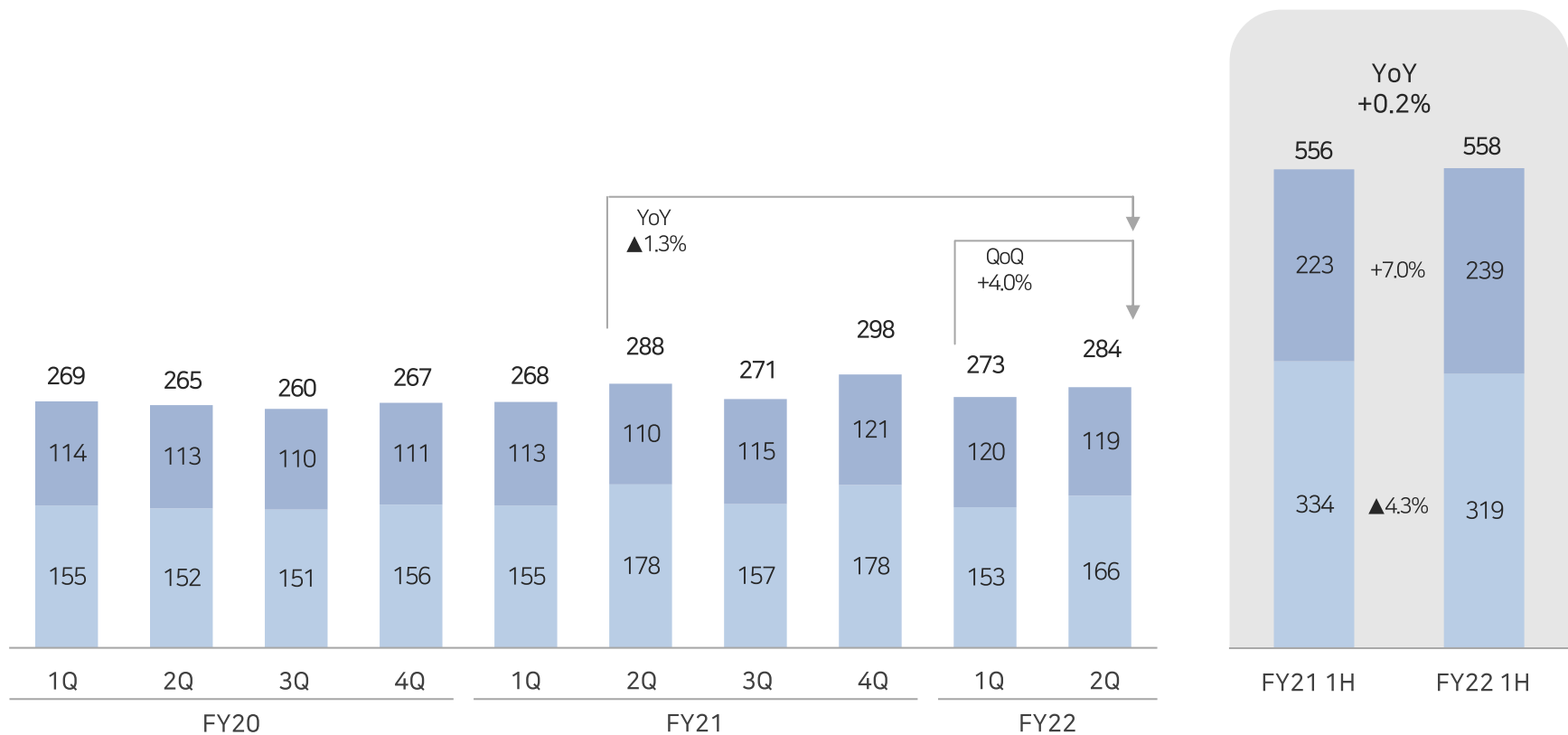


백오피스 솔루션 관련 매출 비중이 높은 안정적인 사업 포트폴리오를 구성하고 있습니다.

- FY22 기준 백오피스 솔루션 매출이 전체 매출액의 50% 이상 점유하며 점진적으로 성장 지속
- FY22 2Q 「청구QUICK」 관련 매출이 신규로 발생, 타 서비스 수수료 조정에 따른 효과 상쇄하며 하반기 성장세 지속할 전망

매출액 추이 (백만엔)

■ 백오피스 솔루션 ■ 기타



국제송금 사업

SBI Cosmoney



다양한 해외 현지 네트워크를 통해 한국 내 국제송금 서비스 제공



다양한 결제 네트워크를 통해 기존은행의 SWIFT 송금을 대체하는 국제송금 서비스를 제공합니다.

SWIFT송금



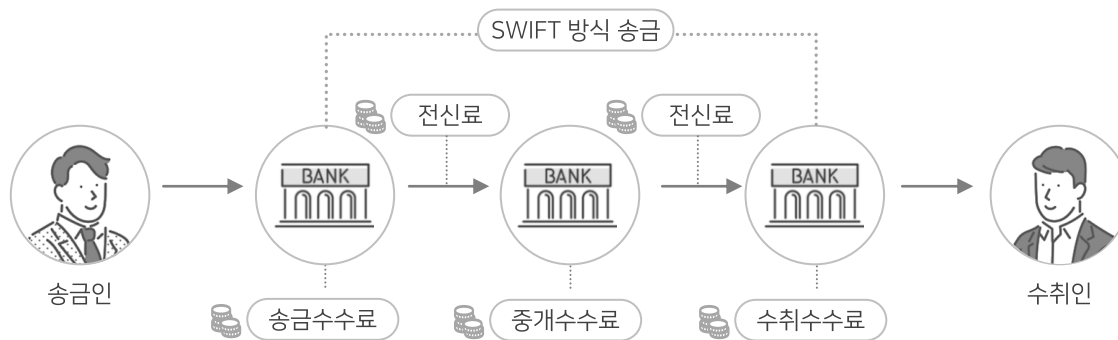
비싼 수수료
각 은행마다 수수료 발생



느린 송금 시간
착금까지 2~4일 소요



복잡한 절차
번거로운 서류절차



SBI코스머니



저렴한 수수료
은행 대비 최대 90% 저렴한 수수료



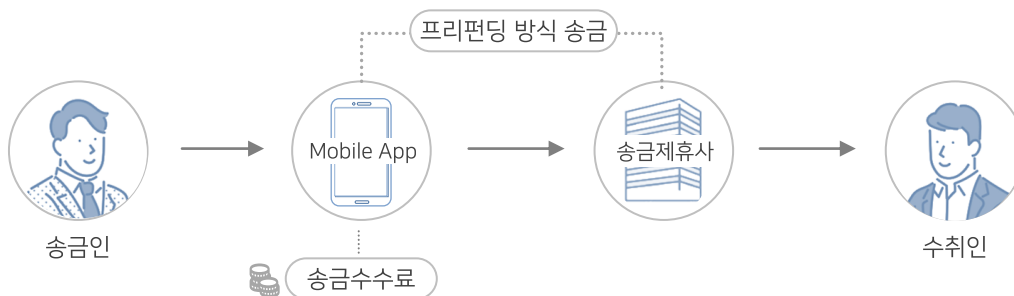
빠른 송금 시간
최소 1분 최대 1일 이내 송금 도착



간편한 송금
서류 제출 없이 원하는 시간에 송금



FinTech 기술로 빠르고·저렴하고·간편한 국제송금 제공



※ 프리펀딩 : 외국 제휴기관에 일정 금액의 목돈을 송금해 놓고, 고객의 요청이 있을 때마다 현지에 보내 놓은 돈을 필요한 만큼 수취인에게 전달하는 방식

2018년 3월 사업개시 이래 총 12개국에 FinTech를 활용한 국제송금 서비스를 제공하고 있습니다.

서비스 개요

365일, 24시간
12개국 국제송금

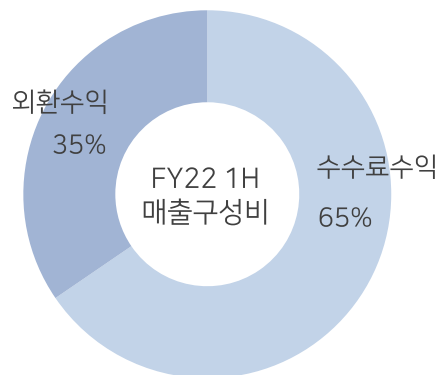
송금 한도 건당 USD 5,000 연간누계 USD 50,000

2022년 9월 기준
앱 누적 다운로드 수 42만건



기타 다수의 글로벌 송금 파트너

매출구성



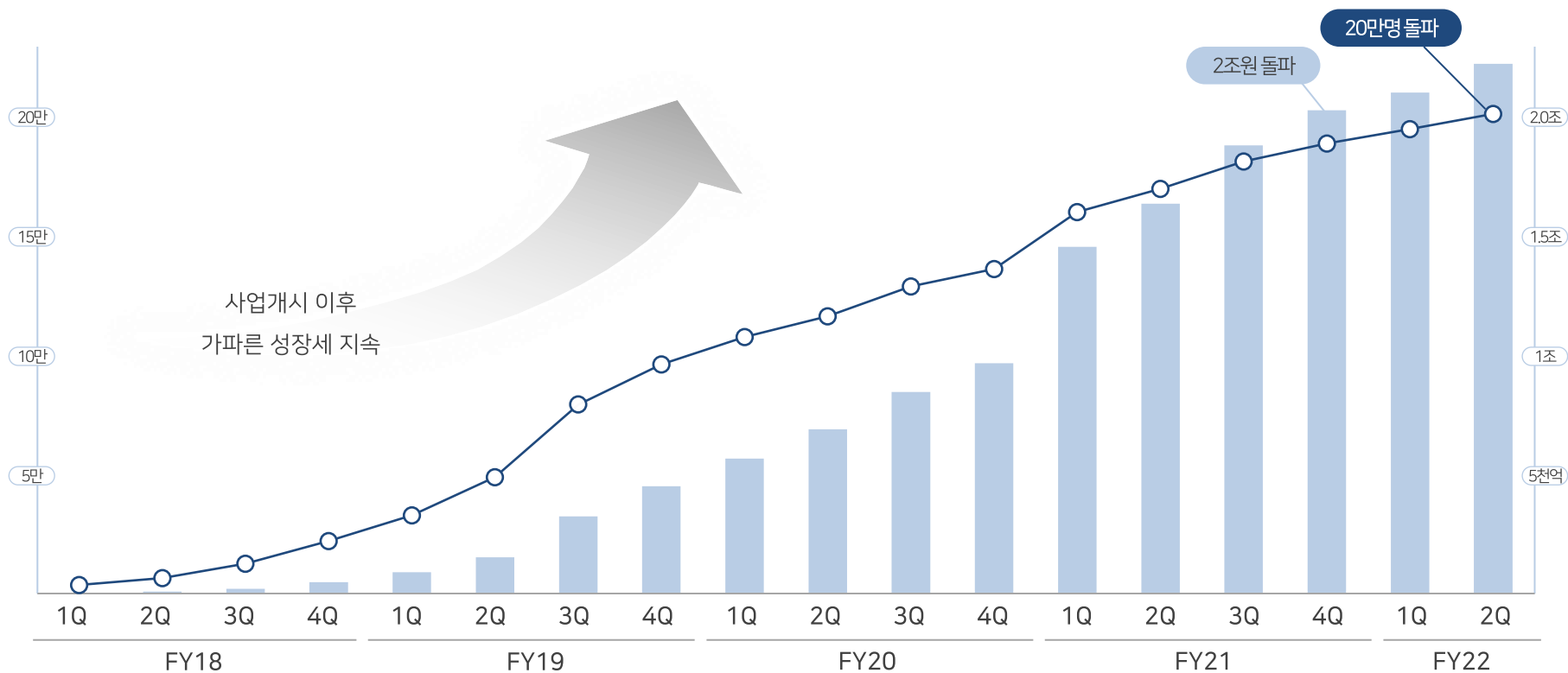
구분	정의
수수료수익	송금국가 및 송금금액 구간별로 설정한 수수료
외환수익	원화로 입금된 송금자금을 송금지 현지 통화로 환전할 때 발생하는 수익

자본력과 기술력을 배경으로 국제송금 FinTech업체 중 Top-tier입니다.

- 코로나19영향으로 체류외국인수 담보 상태 지속 중이나, 향후 출입국 상황 개선으로 점진적 회복 기대
- 전년도 한국내 송금 특수에 따른 기저효과 발생과 최근의 원화 약세로 시장 전체 송금액 1H 기준 YoY ▲26%

SBI Cosmology 송금금액 및 회원수 추이

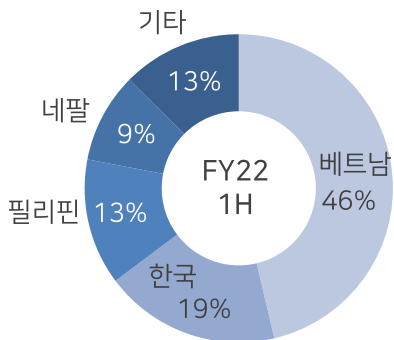
■ 누적 송금금액 ○ 누적회원수



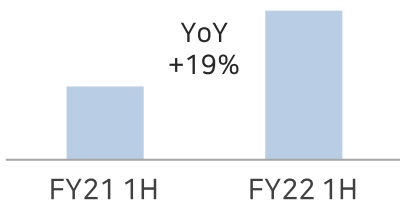
국제송금 시장은 비우호적 영업환경이나, 신규회원은 지속적인 증가 추세로 향후 성장동력 확보 중입니다.

- 최근의 원화 약세 및 FY21 1H 암호화폐 관련 송금 특수에 따른 기저효과로 FY22 1H 송금금액, 송금건수 각각 YoY ▲64%, ▲31%
- 2Q, 타사 대비 수수료 경쟁력 및 송금 편의성 확보로 인해 신규회원 증가세 시현, 하반기 외국인 출입국 규제완화로 국제송금 영업환경 점진적인 회복 기대

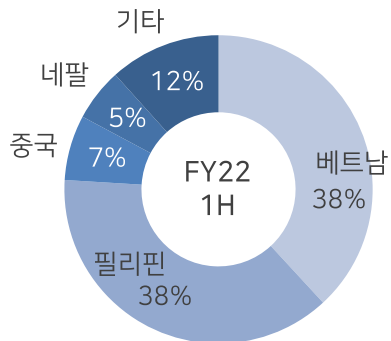
누적 회원수



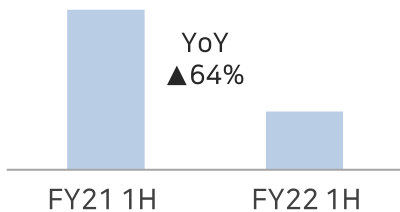
체류외국인 증가세 둔화에도 불구하고
당사 회원수 증가세 회복 추이



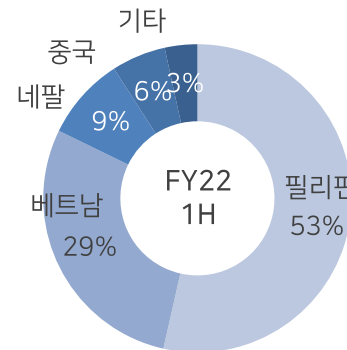
송금금액



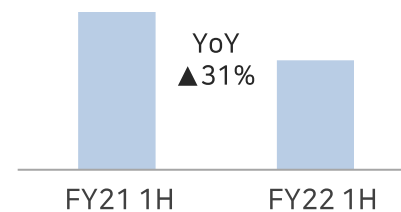
원화 약세 추세로 국제송금시장 둔화 및
전년도 암호화폐 관련 송금특수에 의한 기저효과



송금건수



필리핀 송금건수 YoY +7% 상승
하반기 베트남 송금건수 회복 기대



FY2022 1H Overview

Financial Highlight

사업부문별 비교

주요 자회사 매출 추이



Financial Highlight

FY22 2Q 연결실적은 매출액 1,280백만엔, 영업손실 6백만엔, 당기순이익 0.9백만엔을 기록하여,
FY22 1H 연결실적은 매출액 2,629백만엔, 영업이익 51백만엔, 당기순이익 58백만엔을 기록하였습니다.

- FY22 1H 연결매출액: 견조한 파이낸셜 서비스 실적과 백오피스SaaS 신규수주 증가한 반면, 국제송금 사업의 타이트한 영업환경 영향 지속
- FY22 1H 연결영업이익: 전년도 국제송금 사업의 일시적 송금특수 소멸 및 백오피스Saas 사업의 선행투자를 반영하여 전년동기대비 감소
- FY22 2Q 실적: 결제 및 팩토링 서비스 수수료율 인하로 인해 매출액 다소 조정세, 각 부문별 시스템 투자 등 일시적 판관비 증가 요인 발생

단위: 백만엔

구분	FY22	FY21	YoY	FY22	FY22	QoQ
	1H	1H		2Q	1Q	
매출액	2,629	2,819	▲6.7%	1,280	1,348	▲5.3%
매출총이익	1,706	1,824	▲6.5%	823	883	▲6.8%
영업이익	51	256	▲79.9%	(6)	58	적자전환
법인세차감전순이익	81	104	▲21.9%	1	80	▲98.4%
당기순이익	58	80	▲27.7%	0	57	▲98.3%
지배주주 귀속 순이익	59	76	▲23.0%	1	57	▲97.8%

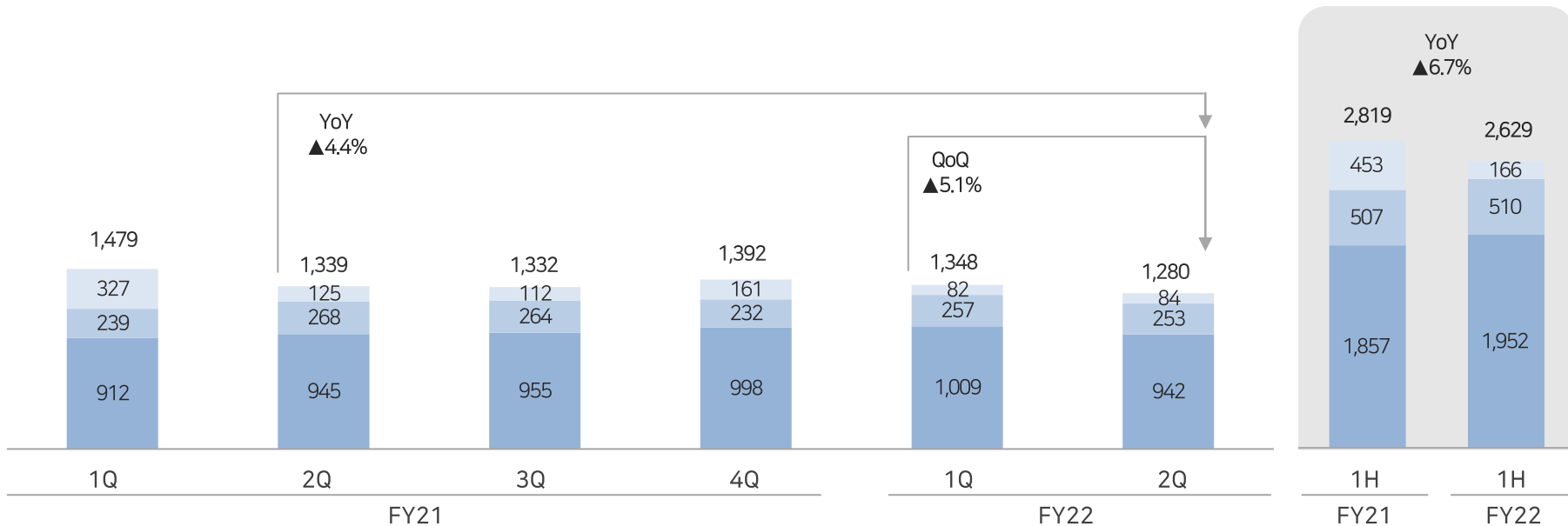
Financial Highlight

FY22 1H 연결매출액은 견조한 파이낸셜 서비스 실적과 백오피스SaaS 신규수주가 증가한 반면, 국제송금 사업의 타이트한 영업환경 영향이 지속되었습니다.

- 결제서비스 사업 : 파이낸셜 솔루션 취급잔액 증가에 따라 매출액 YoY 5.1% 증가
- 백오피스SaaS 사업 : 회계서비스 월이용료 증가 및 2Q부터 신규 서비스 유료매출 발생하며 YoY 0.6% 증가
- 국제송금 사업 : 지속되는 원화 약세 및 외국인 출입국 비활성화 및 전년도 암호화폐 관련 송금특수 소멸되는 기저효과 발생

매출액 (백만엔)

■ 결제 ■ 백오피스SaaS ■ 국제송금



※ FY2021 4Q 증속회사 매각으로 IFRS 5호(매각예정비무용자산과 중단영업)를 적용하여 FY2021 4Q 이전의 과거 수치를 소급 적용하였습니다

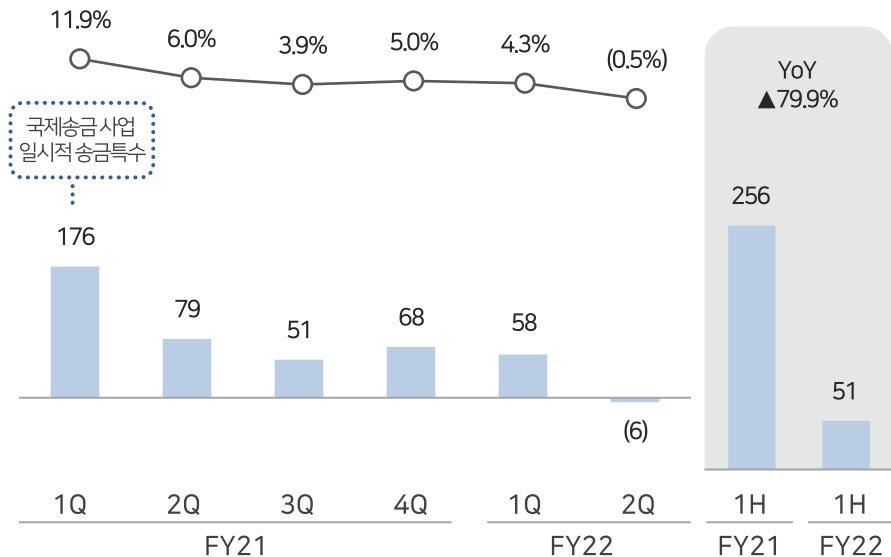
Financial Highlight

FY22 1H 연결영업이익은 국제송금 사업의 일시적 송금특수에 의한 영업 레버리지 효과가 소멸되고, 신규 사업 관련 시스템 개발과 시장점유율 확보를 위한 마케팅 비용 등 선행투자 등이 반영된 결과입니다.

- 전년도 국제송금 사업의 일시적 송금특수에 의한 영업 레버리지 효과 발생(영업이익률 FY21 1Q 기준 11.9%, FY22 1Q 기준 4.3%)
- FY22 1H 판관비 1,608백만엔으로 YoY 4.4% 증가, 팩토링 및 「청구QUICK」 등 신규 사업 관련 시스템 개발 등 비용 등 증액 요인
- 향후 판관비 증액요인은 제한적인 상황으로 업황 개선에 따른 영업이익률 회복 기대

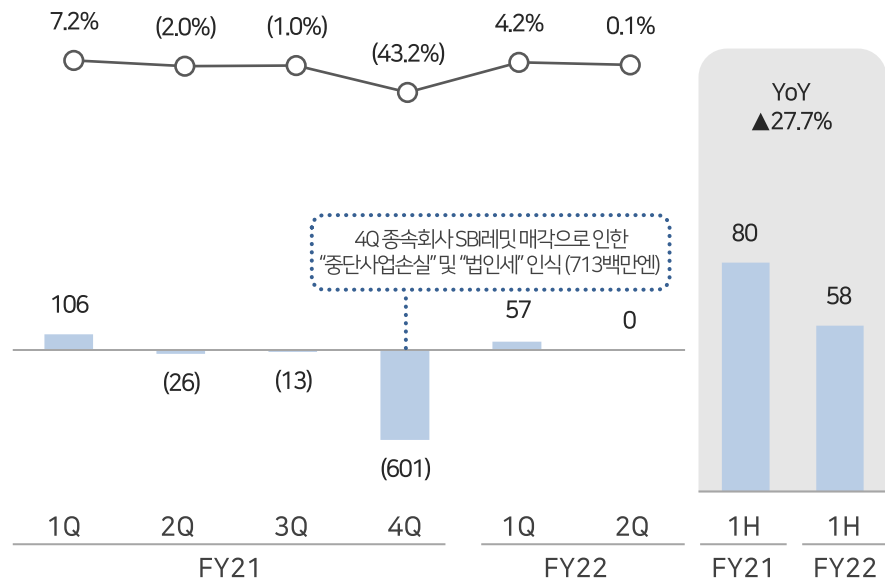
영업이익 (백만엔)

○ 영업이익률



당기순이익 (백만엔)

○ 당기순이익률



※ FY2021 4Q 종속회사 매각으로 IFRS 5호(매각예정비무용자산과 중단영업)를 적용하여 FY2021 4Q 이전의 과거 수치를 소급 적용하였습니다

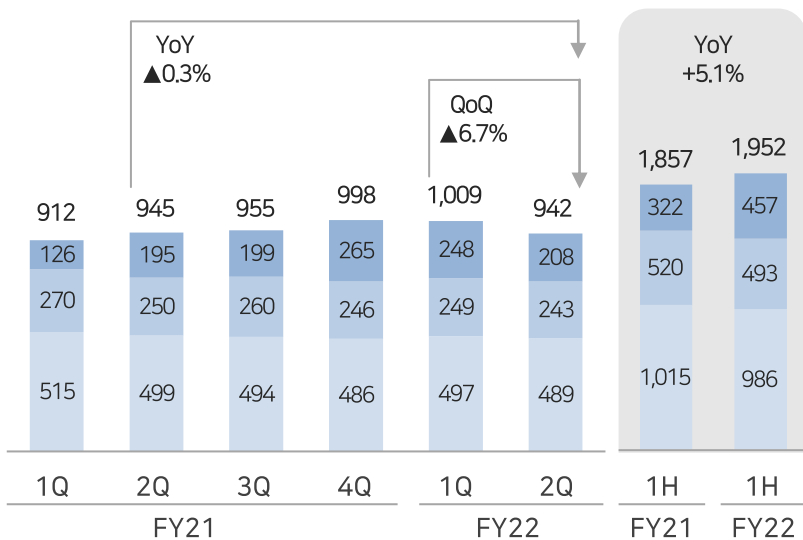
사업부문별 비교

결제서비스 사업 매출액 2Q 942백만엔으로 QoQ 6.7% 감소, 1H 1,952백만엔으로 YoY 5.1% 증가하였습니다.

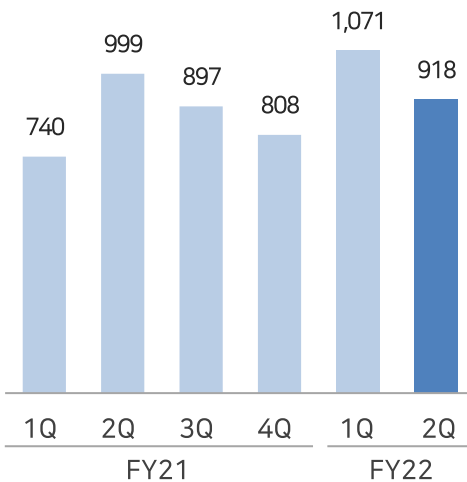
- 결제서비스: FY22 1H 결제취급액 YoY 5.5% 증가. SME 타겟 서비스 출시로 인한 수수료율 조정은 향후 탄력적인 매출 증가세 구현할 것으로 전망
1H 결제가맹점 신규사이트 획득은 1,989건으로 YoY 14.4% 증가. EC벤더와의 관계 강화 효과가 가시화되며 향후 분기당 1,800 사이트 획득을 목표
- 파이낸셜 솔루션 서비스: FY22 1H 기준 매출채권 취급잔액은 리커버리 수요로 인해 174억엔을 기록하여 YoY 31.2% 증가,
1H 매출채권 취급잔액 평잔 YoY 39% 증가하는 등 지속적인 성장세 시현할 전망

결제서비스 사업부문 매출액 (백만엔)

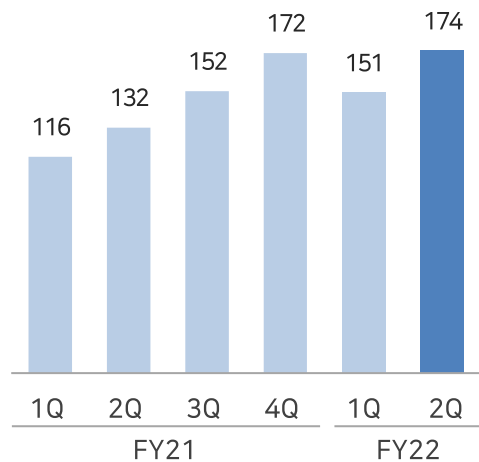
■ ZEUS
■ AXES Payment
■ SBI FinTech Solutions(Financial Solution)



결제가맹점 신규사이트 획득수 (건)



파이낸셜 솔루션 매출채권 취급잔액 (억엔)



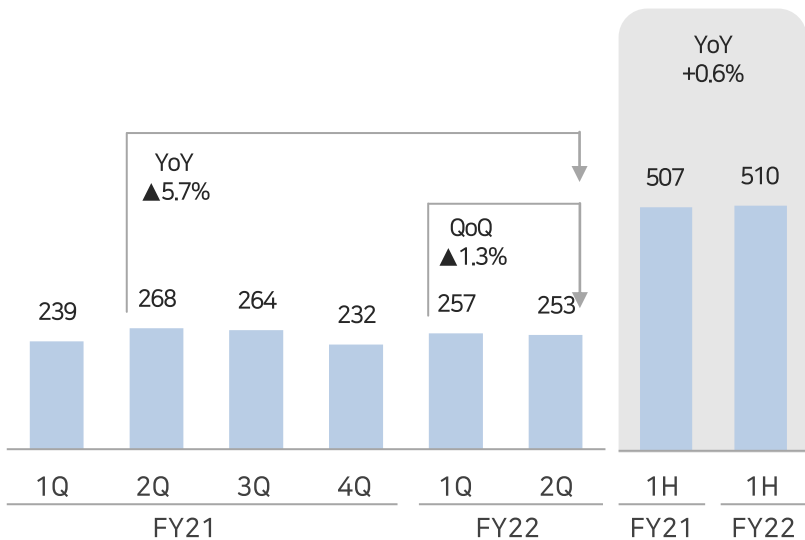
※ 각 자회사별 매출액에는 연결 대상 법인의 부문간 내부거래가 일부 포함되어 있습니다.

사업부문별 비교

백오피스SaaS 사업 매출액 2Q 253백만엔으로 QoQ 1.3% 감소, 1H 510백만엔으로 YoY 0.6% 증가하였습니다.

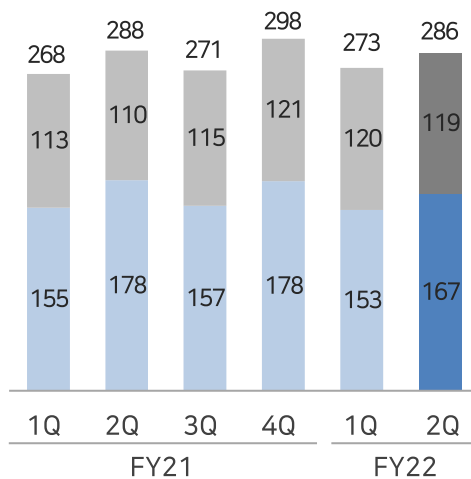
- 백오피스 솔루션 매출액은 회계서비스 월이용료 증가 및 신규 서비스에 대한 기대 이상의 시장반응으로 인해 전년동기대비 1H 매출액 증가
- FY22 2Q 「청구QUICK」 판매 개시에 따라 클라우드 솔루션 신규고객 급증세 지속(획득고객사 순증 1Q 기준 +471사, 2Q 기준 +735사)
- FY22 2Q 이후 「청구QUICK」 서비스 이용 고객 유료화 전환과 청구서 매입기능 '입금QUICK' 관련 매출 발생되어 본격적인 외형성장 가능한 체제 구축

백오피스SaaS 사업부문 매출액 (백만엔)

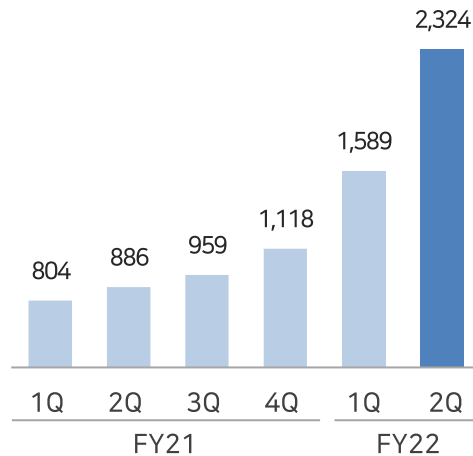


서비스별 매출액 (백만엔)

■ 백오피스 솔루션
■ 기타



누적 법인고객수 (사)



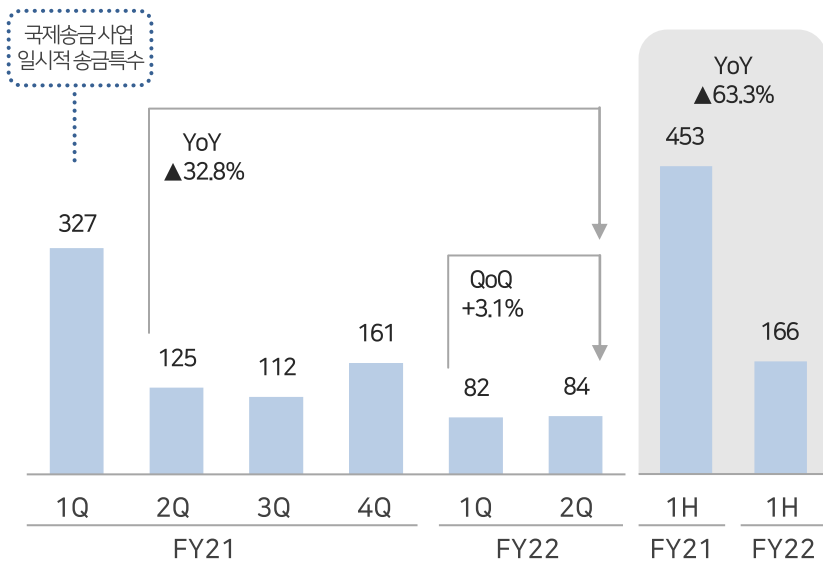
※ 각 자회사별 매출액에는 연결 대상 법인의 부문간 내부거래가 일부 포함되어 있습니다.

사업부문별 비교

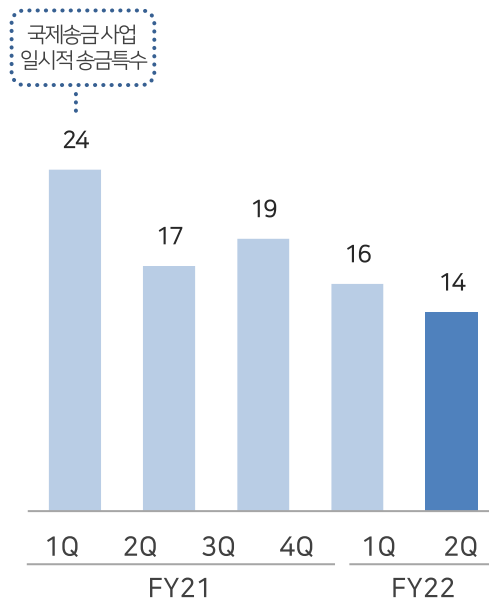
국제송금 사업 매출액은 2Q 84백만엔으로 타이트한 외부환경에도 QoQ 3.1% 증가하였습니다.

- FY22 1H, 국제송금 시장 영업환경 악화 및 원화 약세로 인해 전체 송금업체 고전 지속
- 전년도 암호화폐 관련 일시적 국제송금 수요 급증 요인이 소멸되며 FY22 실적에 기저효과 발생
- 상반기 국내 체류외국인 증가세 횡보상태이나, 하반기 이후 입국 대기 외국인 근로자 증가하는 추세로 국제송금 시장의 구조적인 회복세 전망
- 신규 프리펀딩 파트너 개척 및 고객 편의성 높은 프로젝트 개발로 국가별 점유율 개선 주력

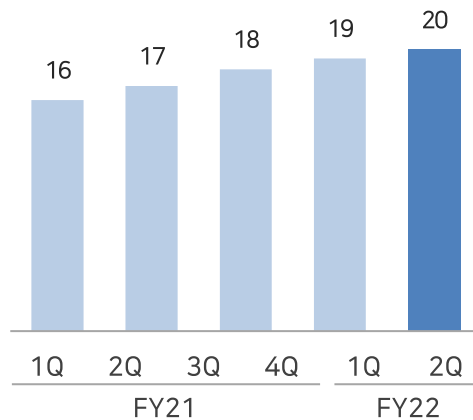
국제송금 사업부문 매출액 (백만엔)



국제송금건수 (만건)



누적 회원수 (만명)



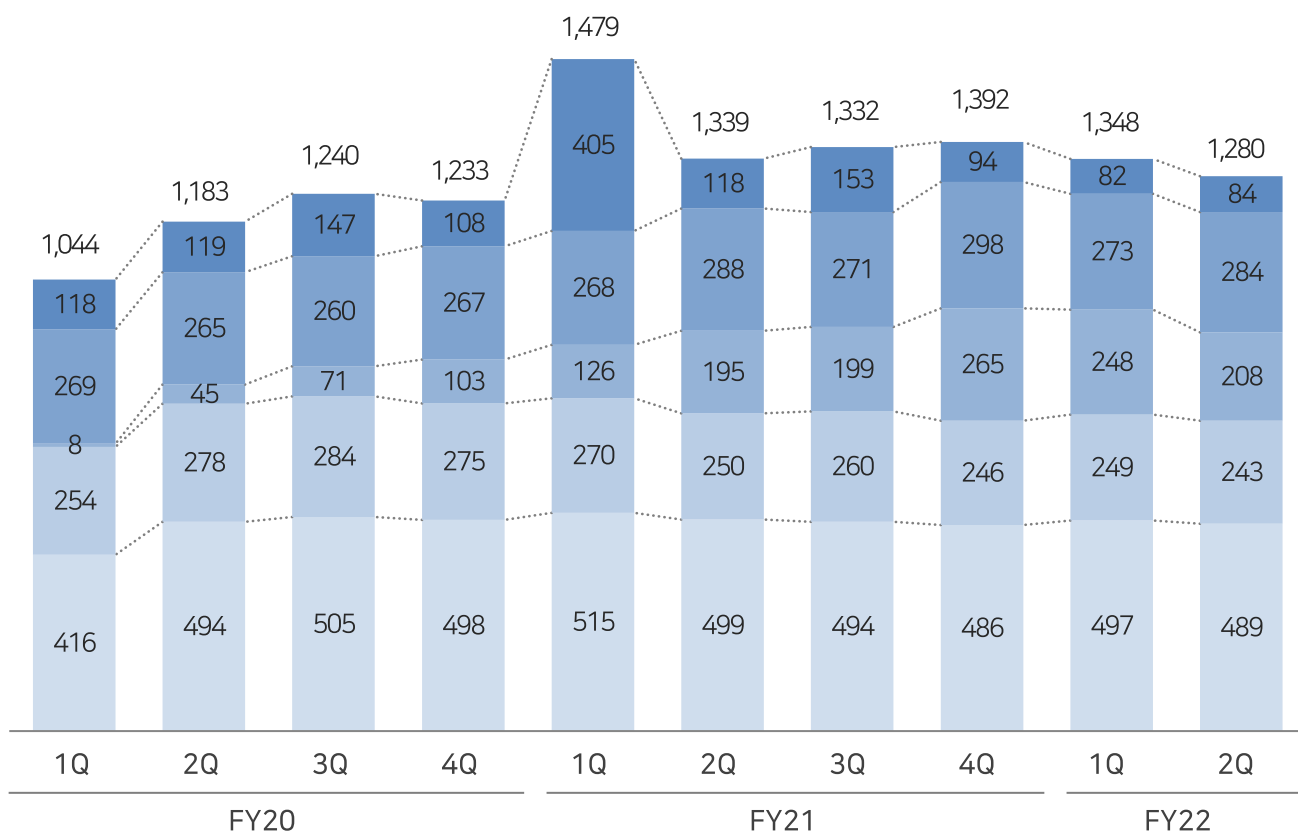
※ 각 자회사별 매출액에는 연결 대상 법인의 부문간 내부거래가 일부 포함되어 있습니다.

주요 자회사 매출 추이

주요 자회사 매출액 (백만엔)

■ ZEUS
 ■ AXES Payment
 ■ SBI FinTech Solutions(Financial Solution)
 ■ SBI Business Solutions
 ■ SBI Cosmoney

■ 결제서비스 사업
 ■ 백오피스SaaS 사업
 ■ 국제송금 사업



	YoY	QoQ
SBI Cosmoney	▲28.6%	+3.1%
SBI Business Solutions	▲1.3%	+4.0%
SBI FinTech Solutions (Financial solution)	+6.9%	▲16.0%
AXES	▲2.8%	▲2.7%
SBI ZEUS GROUP Payment Service	▲2.1%	▲1.6%

※ 각 자회사별 매출액에는 연결 대상 법인의 부문간 내부거래가 일부 포함되어 있습니다.
 ※ 연결매출액은 FY2021 4Q 종속회사 매각으로 IFRS 5호(매각예정비무동자산과 중단영업)를 적용하여 FY2021 4Q 이전의 과거 수치를 소급 적용하였습니다

Appendix

지배구조

회사 개요 및 연혁

SBI그룹

주주환원방침

요약 연결손익계산서

요약 연결재무상태표



지배구조



※ 상기 % 는 지분율

회사 개요 및 연혁



(기준: 2022.9.30)

회 사 명	SBI FinTech Solutions 주식회사
본 사	도쿄도 시부야구 시부야 2-1-1 아오야마퍼스트빌딩 9층 도쿄도 미나토구 롯폰기 1-6-1 이즈미가든타워 13층
그 룹 사	ZEUS, SBI비즈니스솔루션즈를 포함한 9개사
사 업 영 역	결제서비스 사업 백오피스SaaS 사업 국제송금 사업
직 원 수	228명(연결)
설 립 일	2011년 4월 4일
자 본 금	14억 5,410만엔
결 산 월	3월
상 장 일	2012년 12월 17일
상장증권거래소	한국거래소 코스닥시장(종목코드 : 950110)

연 혁

- 2011 SBI AXES 설립 SBI그룹 편입
- 2012 SBI AXES Korea 설립 KOSDAQ 상장
- 2014 BroadBand Security 자본·업무 제휴 체결
Business Search Technologies 자회사화
- 2015 BroadBand Security 관계회사화
- 2016 SBI Holdings의 연결 자회사 편입
- 2017 SBI레밋 / SBI소셜렌딩 / SBI비즈니스솔루션즈 자회사화
SBI FinTech Solutions로 사명변경
SBI Cosmoney 설립, 자회사화
- 2018 SBI Cosmoney 유상증자
SBI소셜렌딩 매각
- 2019 SBI Cosmoney 유상증자
- 2020 Business Search Technologies 매각
- 2022 SBI레밋 매각
ZEUS 유상증자

SBI그룹

SBI그룹은 일본 제1의 글로벌 온라인 종합금융그룹으로 FinTech 분야 투자에서 세계 탑클래스로 평가 받고 있습니다.

(기준: 2022.6.30)



설립일	1999년 7월 8일	자본금	993억엔	결산	3월
그룹사	554사	총자산	178,382억엔	상장	도쿄 PRIME
직원수	17,496명(연결)	순자산	15,833억엔	시가총액	7,602억엔

금융서비스 사업

SBI증권

온라인종합증권

스미신SBI넷뱅크

인터넷은행

신세이은행

시중 대형은행 **도쿄 STANDARD**

SBI인슈어런스그룹

보험지주회사 **도쿄 GROWTH**

자산운용 사업

모닝스타

투신 등급 평가 등 **도쿄 PRIME**

모닝스타에셋매니지먼트

투자자 자문 서비스

SBI에셋매니지먼트그룹

자산운용서비스 통괄·운영

SBI에셋매니지먼트

투자운용·고문

투자 사업

SBI인베스트먼트

벤처캐피탈

SBI VEN CAPITAL

해외투자사업

SBI리싱서비스

리스사업펀드 조성 **도쿄 GROWTH**

SBI크립토인베스트먼트

유가증권 등 투자사업

암호자산 사업

B2C2

암호자산 마켓메이커

SBI알파트레이딩

암호자산 마켓메이커

SBI VC 트레이드

암호자산 거래 시스템 제공

비트포인트 재팬

암호자산 교환·거래 서비스

비금융 사업

SBI ALApharma

ALA 관련 사업 통괄·운영

SBI바이오텍

의약품 연구 개발

SBI R3 Japan

분산원장기반플랫폼 Corda 제공

SBI e-Sports

E스포츠 사업

한국 진출 주요 계열사

SBI FinTech Solutions

핀테크 통괄·EC결제 **KOSDAQ**

SBI인베스트먼트코리아

벤처캐피탈 **KOSDAQ**

SBI저축은행

한국 최대 저축은행

SBI캐피탈

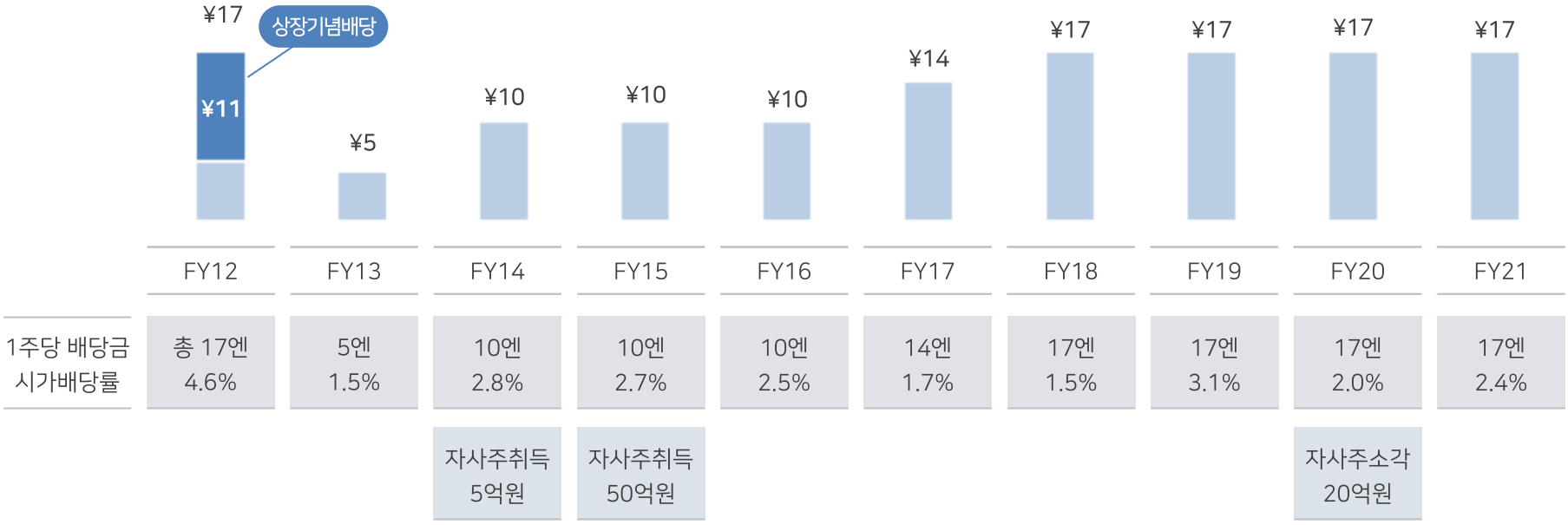
신기술사업 금융업

주주환원방침

상장 이래 SBI FinTech Solutions는 매년 적극적인 주주환원책을 실시하고 있습니다.

배당방침

당사는 주주 여러분에 대한 계속적이고 안정적인 이익 환원을 경영의 기본으로 인식하고 있습니다. 앞으로도 기본 방침을 유지하며 실적과 경영환경 등을 종합적으로 감안하여 배당 등을 실시하며, 연결 당기순이익 20%를 배당성향 기준으로 하고 있습니다.



※ 시가배당률 = 배당 관련 주주명부 폐쇄일 2매매거래일 전부터 과거 일주일간 코스닥시장에서 형성된 증가의 산술평균 가격을 1주당 배당금의 백분율로 산정

요약 연결손익계산서

구분	FY2022 1H	FY2021	FY2020
재무상태표(기말)	9.9325	9.9274	10.2733
손익계산서(평균)	9.6991	10.3777	10.9415

● 연화기준

단위: 백만엔

과목	FY2022 1H	FY2021	FY2020
매출액	2,629	5,543	4,701
매출원가	923	1,970	1,790
매출총이익	1,706	3,573	2,911
판매비와 관리비	1,608	3,130	2,677
기타차익 및 차손	(46)	(65)	556
영업이익	51	377	789
금융수익	5	6	5
금융비용	70	95	71
외환차손익	62	10	(1)
지분법투자손익	31	(64)	37
법인세비용차감전순이익	81	234	759
법인세비용	23	457	320
계속사업이익	58	(223)	439
중단사업이익	0	(311)	284
당기순이익	58	(534)	723
지배기업의 소유주	59	(537)	725
비지배지분	(1)	3	(2)

● 원화기준

단위: 백만원

과목	FY2022 1H	FY2021	FY2020
매출액	25,504	57,529	51,444
매출원가	8,955	20,444	19,589
매출총이익	16,549	37,085	31,855
판매비와 관리비	15,600	32,490	29,300
기타차익 및 차손	(449)	(678)	6,086
영업이익	499	3,916	8,640
금융수익	57	67	58
금융비용	679	992	777
외환차손익	605	108	(20)
지분법투자손익	307	(669)	408
법인세비용차감전순이익	790	2,431	8,309
법인세비용	227	4,745	3,504
계속사업이익	562	(2,314)	4,804
중단사업이익	0	(3,232)	3,107
당기순이익	562	(5,546)	7,912
지배기업의 소유주	572	(5,580)	7,941
비지배지분	(10)	33	(29)

※ IFRS기준
중속회사 매각에 따른 IFRS 5호(매각예정비무동자산과 중단영업) 적용으로 과거수치를 소급 적용하여 제공하고 있습니다

요약 연결재무상태표

구분	FY2022 1H	FY2021	FY2020
재무상태표(기말)	9,9325	9,9274	10,2733
손익계산서(평균)	9,6991	10,3777	10,9415

● 엔화기준

단위: 백만엔

과목	FY2022 1H	FY2021	FY2020
비유동자산	9,534	9,719	6,992
유동자산	31,905	33,612	29,187
자산총계	41,440	43,332	36,179
비유동부채	9,804	11,371	7,621
유동부채	27,148	27,149	24,086
부채총계	36,953	38,520	31,708
자본금	1,454	1,454	1,452
기타불입자본	1,011	1,011	(211)
이익잉여금	2,325	2,657	3,587
자기주식	(325)	(325)	(325)
기타자본구성요소	14	5	(37)
지배회사의 소유자에게 귀속되는 자본 합계	4,479	4,802	4,465
비지배지분	7	8	5
자본총계	4,487	4,811	4,470

※ IFRS기준

● 원화기준

단위: 백만원

과목	FY2022 1H	FY2021	FY2020
비유동자산	94,700	96,490	71,831
유동자산	316,904	333,686	299,848
자산총계	411,605	430,177	371,679
비유동부채	97,386	112,886	78,300
유동부채	269,649	269,523	247,450
부채총계	367,035	382,410	325,751
자본금	20,566	20,566	20,552
기타불입자본	14,417	14,417	(2,408)
이익잉여금	25,060	28,709	38,520
자기주식	(3,320)	(3,320)	(3,320)
기타자본구성요소	(12,232)	(12,694)	(7,469)
지배회사의 소유자에게 귀속되는 자본 합계	44,491	47,678	45,873
비지배지분	77	88	54
자본총계	44,569	47,766	45,928



IR Contacts

Tel 02-2038-2791

Fax 02-2038-2796

Email ir@sbi-finsol.co.jp

Site <https://www.sbi-finsol.co.jp/kr/>

Address 17F Two IFC, 10, Gukjegeumyung-ro, Yeongdeungpo-gu, Seoul, Korea